

УДК 631.115.1

А.С. Сайганов, доктор экономических наук, профессор
А.В. Казакевич, заведующий сектором
Л.С. Скоропанова, кандидат биологических наук
Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси

Зарубежный опыт развития фермерских хозяйств

Аннотация. Обобщен зарубежный опыт эффективного ведения фермерских хозяйств, основанный преимущественно на семейно-трудовом принципе их организации, который характеризуется высоким уровнем государственной поддержки, обеспечивает условия для устойчивого развития малых форм хозяйствования в аграрной сфере, что целесообразно учитывать в практической деятельности фермерских хозяйств Беларуси.

Ключевые слова: фермерские хозяйства, зарубежный опыт создания и эффективного функционирования.

Введение

В настоящее время фермерские хозяйства являются одной из доминирующих по численному составу организационно-правовых форм коммерческих организаций аграрного сектора. Так, за период развития фермерства Беларуси (1991–2011 гг.) создано более 6,3 тыс. фермерских хозяйств, из которых осуществляют хозяйственную деятельность около 1,9 тыс., или 30 %. В последние годы в развитии фермерского сектора республики наметилась тенденция оптимизации площади землепользования и объемов производства сельскохозяйственной продукции. В 2010 г. фермерские хозяйства, занимая 1,3 % площади сельскохозяйственных угодий, произвели 1 % валовой продукции сельского хозяйства.

Вместе с тем перспективы развития фермерских хозяйств требуют комплексного подхода к решению проблем их создания и эффективного функционирования. В этой связи большой интерес представляет обобщение зарубежного опыта эффективного ведения фермерских хозяйств с точки зрения его использования в Республике Беларусь для выработки конкретных предложений по созданию и эффективному их функционированию.

Материалы и методы

Материалами для исследования послужили научные разработки отечественных и зарубежных авторов по проблемам создания и эффективного функционирования фермерских хозяйств. В процессе

исследований применены следующие методы: монографический, аналитический, систематизации, формально-логический и др.

Результаты исследований

В настоящее время в большинстве стран мирового сообщества фермерству присущ семейно-трудовой характер, что является отличительной особенностью от иных видов предпринимательства.

В США основой развития аграрного комплекса являются семейные фермерские хозяйства. Впервые понятие «фермерское хозяйство» сформулировано в 1850 г. и с того времени претерпело девять формулировок. Последнее определение, утвержденное в 1975 г., оказалось предельно простым: фермерское хозяйство – объект, который в течение года реализует сельскохозяйственную продукцию на сумму 1 тыс. долл. и более [14, с. 214].

По данным Национального центра сельскохозяйственной статистики, в 1935 г. в США насчитывалось 6,8 млн ферм, в 1950 – 5,5 млн, а к 2007 г. их число уменьшилось до 2,18 млн. Вместе с тем за период с 1935 по 2007 г. средний размер земельного участка в семейном производстве увеличился с 63 до 170 га, или в 2,7 раза [13].

Главным критерием определения размерности ферм является стоимость реализованной продукции за календарный год. В зависимости от объема годовой реализации продукции с 1999 г. все хозяйства подразделяются на три группы: мелкие – стоимость реализованной продукции не превышает 100 тыс. долл.; средние – от 100 до 250, крупные – свыше 250 тыс. долл.

Исследования показали, что первая группа является достаточно многочисленной, на ее долю в 2007 г. приходилось около 82,1 % от общей численности семейных ферм, вторая занимала 5,2 %, третья – 12,7 %. Кроме того, в группе крупных ферм «несемейные» (корпоративные) фермы занимали 4,2 %. Для сравнения: в 1999 г. удельный вес мелких ферм составлял 84,2 %, средних – 9,1 и крупных – 6,7 %.

Сельскохозяйственное производство является основным видом деятельности только для 45,1 % хозяйств, а 34,1 % сельского населения, имеющие фермы, расположенные вблизи городов, ведут подсобное хозяйство, сочетая сельскохозяйственную деятельность с работой в других отраслях экономики. Такие хозяйства не обладают правами юридического лица, а процессы труда и управления в них осуществляются всеми или отдельными членами семьи. Наемный труд на таких фермах выполняет вспомогательную функцию и не нарушает специфики семейного производства. В большинстве случаев мелкие фермы США убыточны и производят около 15 % валовой продукции сельского

хозяйства. В то же время на долю хозяйств третьей группы приходится около 70 % всей продукции сельского хозяйства. Развиваются они как самостоятельные крупные товарные коммерческие организации.

Важная роль в совершенствовании фермерского сектора США отводится развитой системе государственного регулирования. Так, в 2007 г. государственные выплаты фермерам возросли до 8 млрд долл. США (на 22 % за последние 5 лет). Из этой суммы 1,8 млрд долл. использованы по программе консервации земель. Оставшиеся денежные средства получили 838,4 тыс. ферм (38 % от общей их численности). Сумма выплат на ферму достигла 9,5 тыс. долл., а в расчете на акр общей земельной площади – 22,8 долл. Фермерские хозяйства размером до 10 акров (5,6 % от всей численности) получили от государства 343 долл. США в расчете на акр общей земельной площади, фермы от 10 до 50 акров (18,5 %) – 63 долл. США, а крупные хозяйства площадью более 2000 акров (72,8 %) – всего 7,1 долл. [13].

Таким образом, аграрная политика США в отношении фермерского сектора страны направлена, скорее, не на поддержку самого производства, а сложившегося семейного фермерского уклада, уделяя особое внимание развитию экологического сельского хозяйства и укреплению социальной инфраструктуры фермеров.

Большинство фермеров Канады являются собственниками земли, а подавляющая часть ферм – высокоспециализированными предприятиями. Значительное количество обрабатываемых земель сконцентрировано на юге, в степной зоне. Здесь специализируются на зерновом хозяйстве, пастбищном мясном скотоводстве и мясо-шерстном овцеводстве. В центральных районах ведущие позиции занимает многоотраслевое животноводство, развивается молочное хозяйство и плодоводство.

В сельском хозяйстве этой страны в последние годы сохраняется устойчивая тенденция сокращения числа мелких фермерских хозяйств с уровнем годового дохода до 25 тыс. канадских долларов, а также расположенных в менее приемлемых условиях для развития сельского хозяйства [5]. В то же время здесь создаются крупные по размеру специализированные фермерские хозяйства, поскольку процессы диверсификации, концентрации и специализации производства затрагивают все сферы сельского хозяйства.

Анализ показывает, что эффективность деятельности фермерских хозяйств в Канаде в значительной степени определяется их размерами и уровнем специализации. Мелкие хозяйства, имеющие доходы до 25 тыс. долл., составляющие около 31,5 % от общей их численности, в основном убыточны (затраты на 1 долл. произведенной продукции – 1,68 долл.). Промышленные фермы с уровнем доходов свыше 250 тыс. долл. (затраты

на 1 долл. произведенной продукции – 0,85 долл.) составляют 13,8 % и на их долю приходится около 68,1 % валового дохода хозяйств.

Устойчивое развитие фермерских хозяйств в Канаде, как и в США, обеспечивается за счет государственной поддержки, на долю которой приходится около 25 % доходов фермеров.

В начале текущего тысячелетия в развитых странах Европейского союза (ЕС-15) функционировало более 7 млн сельскохозяйственных предприятий, средний размер фермы – менее 20 га. Так, по площади землепользования самые маленькие хозяйства имеют южные страны ЕС – Греция (4,3 га), Италия (6,4 га) и Португалия (9,2 га), где преобладает горный рельеф местности, на котором трудно организовать крупное производство. В то же время в Великобритании средний размер земельного участка на ферме – около 70 га [6]. Однако в современных условиях предпочтением для фермеров стран ЕС становится хозяйство с размером земли в 100–120 га, поголовьем скота – 50 коров, свиной – 200–300 гол. и одним-двумя наемными работниками.

Фермерские хозяйства в ЕС классифицируются не только по размеру сельскохозяйственных земельных участков (UAA), но и по европейскому экономическому размеру фермы (ESU), в основу расчета которого положена следующая методика:

$$ESU = \frac{BSGP}{1200},$$

$$BSGP = \sum_i (P_i \times SGP_i) + \sum_j (G_j \times SGP_j),$$

где $BSGP$ – валовой стандартный доход (прибыль), евро;

P_i – площадь i -го вида возделываемых сельскохозяйственных культур, га;

SGP_i – стандартный валовой доход (прибыль) на 1 га возделываемых сельскохозяйственных культур, евро;

G_j – численность j -го вида содержащихся сельскохозяйственных животных, гол.;

SGP_j – стандартный валовой доход (прибыль) на одну голову содержащихся сельскохозяйственных животных, евро;

1200 – коэффициент перевода евро в ESU.

В зависимости от показателя ESU (European Size Unit) все сельскохозяйственные предприятия подразделяются на мелкие – до 4 ESU, средние – от 4 до 40 и крупные – более 40 ESU. К началу XX века мелкие хозяйства занимали около половины от общей численности субъектов хозяйствования аграрного сектора, на долю средних ферм приходилось 38 % и крупных – 11 %.

По направлениям специализации в аграрном секторе ЕС преобладают в основном три типа фермерских хозяйств. К первому типу относятся фермы, сочетающие земледелие с животноводством. Это почти 900 тыс. хозяйств со средней площадью 30 га. В странах ЕС лишь 10 % таких хозяйств имеют размер более 40 ESU, за исключением Франции и Великобритании, где у более $\frac{1}{3}$ размер составляет больше 40 ESU.

Второй тип включает фермерские хозяйства, специализирующиеся на выращивании овощей, цветов и фруктов. К ним относятся более 200 тыс. со средним размером менее 4 га. Земли в этих хозяйствах эксплуатируются более интенсивно, чем на фермах первого типа.

В третью группу входят сельскохозяйственные предприятия, имеющие виноградники. Это более 450 тыс. хозяйств со средним размером 5 га, но почти 10 % их имеют площадь более 30 га. Такие хозяйства расположены в основном во Франции и Италии и занимают около $\frac{1}{3}$ всего винопроизводства ЕС.

Во Франции, которая по уровню и объемам сельскохозяйственного производства является одним из лидеров в ЕС, функционируют более 735 тыс. ферм. В последние десятилетия здесь наблюдается процесс их укрупнения путем создания сельскохозяйственных объединений совместного производства (ГАЕК). Они образуются на базе нескольких семейных ферм, осуществляющих совместную обработку земли. В отличие от обычного семейного хозяйства в ГАЕК юридически закрепляются равноправные отношения между членами по вопросам труда, управления, распределения доходов. ГАЕК арендуют дополнительные земельные площади и поэтому являются более крупными, чем обычные фермы. Дальнейшее укрепление фермерских хозяйств происходило посредством интеграции и кооперации с другими предприятиями АПК. Интеграция представлена в трех основных формах: фермерской кооперации, контрактации сельскохозяйственных товаропроизводителей с промышленно-торговыми фирмами, полной вертикальной интеграции (комбинирование) [4, с. 20–21; 9, с. 4–10].

Финляндия занимает ведущие позиции в сельскохозяйственном производстве, обладая уникальным опытом ведения сельского хозяйства в северных широтах. Основой сельскохозяйственной отрасли являются фермерские хозяйства. Сельское хозяйство полностью обеспечивает потребности страны в продукции животноводства, продовольственном и кормовом зерне.

Вместе с тем с момента вступления Финляндии в ЕС в развитии сельского хозяйства и фермерства страны наметились существенные изменения, вызванные открытием границ для более дешевой сельскохозяйственной продукции и сырья из других государств. В стране произошло

плавное снижение объемов господдержки фермеров до уровня, принятого в ЕС, наряду с ослаблением защиты от импорта и уменьшением экспортных субсидий. Последствием данных изменений стало значительное сокращение количества ферм и увеличение их размеров. Сокращение в первую очередь коснулось тех хозяйств, которые не смогли к концу переходного периода довести себестоимость продукции до конкурентоспособного уровня. Общее число фермерских хозяйств уменьшилось со 110 тыс. в 1994 г. до 70 тыс. в 2008 г. В настоящее время типичная финская ферма представляет собой хозяйство, имеющее в среднем 31 га пахотных земель, 43 га леса, 18 коров и 3,5 работника.

Регулирование производства в сельском хозяйстве Финляндии относится к сфере деятельности правительственных органов. Одна из форм такого регулирования – переориентация нерентабельных ферм на лесное хозяйство и альтернативные виды деятельности (звероводство, рыбководство, тепличное хозяйство, пчеловодство, туристический бизнес и др.), которые субсидируются государством [1, с. 9].

В Германии, особенно на «старых землях», фермерские хозяйства являются одним из преобладающих субъектов хозяйствования аграрного сектора. В 2007 г. в стране насчитывалось 349 тыс. фермерских хозяйств с числом занятых 845 тыс. человек. Средний размер хозяйства составляет 40–60 га [10, с. 78]. Поэтому в таких условиях один из факторов, обеспечивающих устойчивое развитие фермерского сектора в стране, – это кооперация. Каждый фермер является членом 2–3 кооперативов. Сельскохозяйственные кооперативы объединены в национальный союз – Федерация Райффайзена, который координирует их деятельность и представляет интересы на национальном уровне.

В новых странах ЕС, включая Литву, Латвию и Эстонию, в результате аграрных преобразований и реформирования колхозно-совхозной системы сформировалась фермерско-индивидуальная модель развития сельского хозяйства еще до вступления этих государств в ЕС.

В Литовской Республике функционирует около 550 различных юридических лиц, осуществляющих хозяйственную деятельность в сфере сельского хозяйства, и 86 тыс. фермерских хозяйств [2].

Завершение земельной реформы и консолидация земли – одна из важнейших задач аграрной политики Литовской Республики. Вместе с тем земельная реформа, проводимая с начала 90-х годов, создала определенные трудности в развитии сельскохозяйственного производства. Возникшие в ее результате мелкоконтурность и «чересполосица» препятствуют развитию и внедрению передовых технологий и крупногабаритной техники. Кроме того, повсеместная передача земли в собственность сформировала так называемый фонд неиспользуемых земельных

участков, собственники которых находятся за пределами Литвы и до настоящего времени не используют их по целевому назначению. Однако большинство литовцев оптимистично оценивают сложившуюся ситуацию и считают, что в последующем им удастся консолидировать земельные угодья в руках эффективных собственников.

По площади землепользования в 2007 г. около 70 % хозяйств Литвы имели площадь до 10 га и только 2 % располагали 50 га и более. В среднем на хозяйство приходится около 12 га. В структуре земельных угодий хозяйств размером 100 га и более значительную площадь занимают арендованные земли.

Крестьянско-фермерский сектор Литвы производит 76–80 % зерна, сахарной свеклы – 62–65, рапса – 68–70, овощей и картофеля – 95–99, товарного молока – 80 %.

По данным опроса, проведенного агентством «Евробарометр» в 2005 г., жители Литовской Республики оптимистично оценивают Единую сельскохозяйственную политику ЕС. Среди опрошенных 48 % полагают, что благодаря этому улучшаются условия жизни сельских жителей, а 47 % уверены в том, что за счет ее обеспечиваются доходы фермеров [8, с. 10].

В Польше после аграрных преобразований, начатых в 1988 г., в стране практически полностью ликвидирован государственный сектор, в результате чего сложилась фермерская модель развития сельского хозяйства. Частные индивидуально-семейные крестьянские хозяйства обрабатывают около 80 % сельскохозяйственных земель. Средний размер землепользования таких хозяйств, начиная с середины 80-х годов прошлого столетия по настоящее время, увеличился с 5 до 8 га. Земля находится в основном в частной собственности, государственная земля передается в аренду сельскохозяйственным товаропроизводителям. В результате укрупнения и концентрации производства численность мелких хозяйств постоянно сокращается, но возрастает количество крупных хозяйств. За период реформы удельный вес хозяйств площадью более 15 га увеличился с 19,5 до 35,5 % [3, с. 19–20; 12, с. 40–41].

Возрождение и развитие фермерского движения в республиках бывшего СССР начались после мартовского Пленума ЦК КПСС 1989 г. В начале 90-х годов практически во всех республиках были приняты законодательные акты, регламентирующие создание и развитие крестьянских (фермерских) хозяйств, которые за весь период развития фермерского движения претерпели различные изменения и усовершенствовались применительно к складывающимся условиям хозяйствования каждого государства.

Отличительными особенностями организации крестьянских (фермерских) хозяйств в Российской Федерации являются:

1) осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица. Вместе с тем крестьянские (фермерские) хозяйства, которые созданы как юридические лица в соответствии с Законом РСФСР от 22 ноября 1990 г. №348 «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», вправе сохранить статус юридического лица на период до 1 января 2013 г.;

2) семейный и совместный тип организации. Членами фермерского хозяйства могут являться граждане, состоящие в близкородственных отношениях: супруги, их родители, дети, сестры, братья, внуки, а также дедушки и бабушки каждого из супругов, но не более чем из трех семей, а также граждане, не состоящие в родстве с главой фермерского хозяйства. Максимальное количество последних не может превышать 5 человек при создании фермерского хозяйства несколькими лицами;

3) сохранение права собственности на имущество фермерского хозяйства за его членами. Имущество принадлежит его членам на праве совместной собственности, если соглашением между ними не установлено иное. Доли членов фермерского хозяйства при долевой собственности на имущество фермерского хозяйства устанавливаются соглашением между членами фермерского хозяйства;

4) предоставление земельного участка для создания фермерского хозяйства и осуществления его деятельности гражданам (гражданину) в собственность (за плату или бесплатно) или в аренду.

Исследования показали, что по состоянию на 1 января 2011 г. в Российской Федерации насчитывалось 201,5 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств – юридических лиц и 103,0 тыс. индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность в сфере сельскохозяйственного производства. Причем по отношению к уровню предыдущего года численность этих субъектов хозяйствования возросла в 2,4 раза и на 6,7 % соответственно.

За период с 2001 по 2010 г. удельный вес фермерского сектора в стоимости валовой продукции сельского хозяйства возрос с 3,9 до 7,5 %, а темпы роста производства в сопоставимых ценах за это время практически удвоились, в то время как в целом по сельскому хозяйству этот показатель составил 45,1 %.

В настоящее время фермерские хозяйства производят более 20 % всего российского зерна и 30 % подсолнечника. Валовое производство зерна за последние 10 лет возросло в 4 раза, картофеля – в 4,6, овощей – в 5,1, сахарной свеклы – в 3,4, молока – в 2,5, мяса скота и птицы – в 2,4 раза.

Важным фактором динамичного развития фермерского сектора является рост земельной площади, которая увеличилась за период с 2000 по 2010 г. в 1,9 раза. В настоящее время в землепользовании российских

фермеров находится более 26 млн га, а средний размер земельного участка составляет около 165 га.

По мнению президента Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и кооперативов России (АККОР) В.Н. Плотнокова, двадцатилетняя история убедительно доказывает жизненную силу российских фермеров, их способность производительно трудиться даже в неблагоприятных для себя условиях. Создание мощного слоя фермеров будет сопровождаться повышением самозанятости населения в сельской местности, появлением дополнительных рабочих мест и преодолением массовой бедности в сельской местности и малых городах за счет повышения товарности и доходности сельскохозяйственного производства, улучшения уровня жизни населения путем развития производственной и социальной инфраструктуры села, обустройства сельских территорий [11].

В Казахстане крестьянским или фермерским хозяйством признается трудовое объединение лиц, в котором осуществление индивидуального предпринимательства неразрывно связано с использованием земель сельскохозяйственного назначения для производства сельскохозяйственной продукции, а также с переработкой и сбытом этой продукции.

Субъектами крестьянского или фермерского хозяйства являются граждане Республики Казахстан и (или) оралманы (репатрианты), занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица.

Законодательство четко определяет три формы крестьянских или фермерских хозяйств:

- 1) крестьянское хозяйство, в котором предпринимательская деятельность осуществляется в форме семейного предпринимательства, основанного на базе общей совместной собственности;
- 2) фермерское хозяйство, основанное на осуществлении личного предпринимательства;
- 3) фермерское хозяйство, организованное в форме простого товарищества на базе общей долевой собственности на основе договора о совместной деятельности.

По состоянию на 1.01.2010 г. в Казахстане насчитывалось 193,4 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств, что на 13,7 % больше, чем на эту же дату 2009 г. Фермерский сектор производит около 5 % продукции сельского хозяйства и является, как и в Российской Федерации, самым динамично развивающимся сельскохозяйственным формированием.

Украина – одна из стран СНГ, где не допускается двойственного определения в наименовании фермерского хозяйства. Так, согласно статье 2 Закона Украины «О фермерском хозяйстве» фермерское хозяйство – есть форма предпринимательской деятельности граждан с созданием

юридического лица, изъявивших желание производить товарную сельскохозяйственную продукцию, заниматься ее переработкой и реализацией с целью получения прибыли на земельных участках, предоставленных им для ведения фермерского хозяйства в соответствии с законом [7].

По состоянию на 1 января 2011 г. в Украине насчитывалось 41,5 тыс. фермерских хозяйств, в землепользовании которых находилось более 4,3 млн га сельхозугодий, или 10,3 % от общей площади по стране. Они производят соответственно около 5 % валовой продукции сельского хозяйства. Преимущественное направление деятельности – производство семян подсолнечника, сахарной свеклы, овощей, картофеля.

Исследования показали, что фермерство в стране является одной из эффективных форм хозяйствования на селе. Так, по данным Госкомстата Украины, ежегодный прирост годовой реализации в фермерском секторе с 2005 г. достигает 30–35 %. При этом уровень совокупной рентабельности на 10–15 процентных пунктов превышает показатель сельскохозяйственных предприятий.

В целом основные проблемы развития фермерского сектора России, Казахстана, Украины и многих других стран-участниц СНГ заключаются в слабой материально-технической базе, недостаточном финансировании фермерских хозяйств, несовершенстве земельных отношений, низком уровне квалификации кадрового состава фермерского сектора и многих других факторах.

Заключение

Таким образом, обобщение сложившегося опыта развития фермерства за рубежом позволяет сделать выводы, суть которых заключается в следующем:

- фермерство является одной из широко распространенных и признанных форм функционирования аграрного сектора большинства государств мирового сообщества, и развитие его определяется условиями землепользования, уровнем индустриализации сельского хозяйства, традициями, степенью использования семейного и наемного труда, а также рядом других факторов;

- семейные мелкотоварные фермерские хозяйства составляют основу сельскохозяйственного производства государств с развитой экономикой, но удовлетворение рыночного спроса на сельскохозяйственное сырье и продовольствие в большей мере обеспечивается за счет крупных предприятий;

- в развитых странах мира фермерство основывается преимущественно на семейно-трудовом принципе организации и характеризуется высоким уровнем государственной поддержки, обеспечивающей условия для устойчивого развития малых форм хозяйствования в аграрной

сфере, что целесообразно учитывать в практической деятельности фермерских хозяйств Беларуси;

– в семейных фермерских хозяйствах развитых стран наблюдается устойчивая тенденция углубления специализации и концентрации производства, укрупнения размеров хозяйств на основе интенсификации и передового опыта. Кроме того, во многих государствах мирового сообщества в целях удовлетворения потребностей в ресурсах, осуществления сбытовой деятельности, развития научно-технического прогресса фермеры объединяются в кооперативы, что позволяет противостоять монополизации, снизить издержки и повысить эффективность деятельности участников;

– двадцатилетний опыт развития фермерского сектора в странах с переходной экономикой подтверждает достаточно высокие темпы роста производства сельскохозяйственной продукции, увеличения и оптимизации численности фермерских хозяйств. Вместе с тем в странах СНГ сложились свои организационно-правовые особенности и экономические условия развития фермерских хозяйств.

Список использованных источников

1. Горбачев, А. Сельское хозяйство Финляндии / А. Горбачев // Российская земля. – 2009. – № 11. – С. 9.
2. Казакевич, А.В. Состояние и перспективы развития сельского хозяйства и фермерства Литовской Республики в составе Европейского Союза / А.В. Казакевич // Аграрная экономика. – 2008. – № 1. – С. 41–47.
3. Кармовска, Г. Состояние и особенности функционирования сельских кооперативов в Польше / Г. Кармовска, В. Обухович // Агрэоэкономика. – 2000. – № 11. – С. 19–20.
4. Коробейников, Н. Зарубежный опыт финансирования аграрного сектора и возможности его использования в России / Н. Коробейников // Международный сельскохозяйственный журнал – 2002. – № 3. – С. 19–23.
5. Котковец, Н.Н. Фермерство Беларуси и его становление / Н.Н. Котковец [и др.] // Белорусское сельское хозяйство. – 2005. – № 1. – С. 3–6.
6. Медовый, А.Е. Тенденции в развитии агропромышленного сектора экономики Европейского Союза / А.Е. Медовый // Исследовано в России [Электронный ресурс]. – 2005. – Режим доступа: <http://zhurnal.aperelarn.ru/articles/2005.pdf>. – Дата доступа: 8.04.2010.
7. О фермерском хозяйстве: Закон Украины, 19 июня 2003 г., № 973-IV // Законодательство стран СНГ [Электронный ресурс] / ООО «СоюзПравоИнформ». – Минск, 2010.
8. Обзор сельского хозяйства Литвы 2006 / М-во сельского хозяйства Литовской Респ. – Каунас: ЗАО «Judex», 2006. – 64 с.

9. Основы организации аграрного производства и бизнеса: зарубежный опыт / М-во сельского хозяйства и продовольствия Респ. Беларусь, Белорус. науч.-исслед. ин-т экон. и информ. агропром. комплекса; под ред. В.Г. Гусакова, Т.А. Крылович. – Минск: БелНИИЭИ АПК, 1996. – 362 с.

10. Плотников, В. Консалтинговые услуги фермерским хозяйствам ФРГ / В. Плотников // Экономика сельского хозяйства России. – 2010. – № 11. – С. 77–85.

11. Плотников, В.Н. Российское фермерство: состояние и перспективы развития / В.Н. Плотников // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2011. – № 3. – С. 16–20.

12. Попков, А.А. Аграрная экономика Беларуси: опыт, проблемы, перспективы / А.А. Попков. – Минск: Беларусь, 2006. – 319 с.

13. Северинова, М. Развитие сельского хозяйства США / М. Северинова // Развитие АПК в контексте обеспечения продовольственной безопасности Беларуси: материалы VIII Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 9–10 сент. 2010 г. / Ин-т системных исследований в АПК НАН Беларуси; под ред. В.Г. Гусакова. – Минск, 2011. – С. 213–217.

14. Черняков, Б.А. Американское фермерство: XXI в. / Б.А. Черняков; Рос. акад. наук, Ин-т США и Канады. – М.: Художественная литература, 2002. – 399 с.

Материал поступил в редакцию 06.02.2012 г.

